

**BEWIRB DICH JETZT ALS
Hochschulabsolvent* im
Sales & Recruiting**

**Wir lehnen jegliche Form von Benachteiligungen ab. Uns ist es einfach wichtig, dass Du zu uns passt!*



AN DEN STANDORTEN: Hamburg, Berlin, Ingolstadt, Nürnberg, Stuttgart, Frankfurt, Ulm, Mannheim, Düsseldorf, Hannover, Dortmund, Köln, Bonn, Bremen, München, Leipzig, Dresden, Essen, Karlsruhe oder Wiesbaden

DEINE AUFGABEN

- Nach Deinem Hochschulstudium unterstützt Du uns bei unserem Kerngeschäft, hochrangige Fachkräfte in Top-Unternehmen zu platzieren.
- Nach Deinem Einstieg und einigen umfassenden Vertriebstrainings akquirierst Du zu besetzende Positionen bei Neukunden sowie bereits bestehenden Kundenunternehmen und wählst das dafür passende Fachpersonal aus.
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung im Recruiting-Prozess stellst Du für unsere Kundenunternehmen und Fachkräfte die optimale und reibungslose Besetzung der Positionen sicher.
- Du bist kompetente Ansprechperson Deiner Kunden und eingesetzten Fachkräfte für die gesamte Dauer des Besetzungsprozesses und darüber hinaus.

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Du bist Hochschulabsolvent* beispielsweise in einem wirtschaftsnahen, sozialwissenschaftlichen oder geisteswissenschaftlichen Studienfach oder kannst Dich als Quereinsteiger* für Vertrieb und Recruiting begeistern.
- Du weißt aus Deinen Praktikumserfahrungen im Bereich Vertrieb, Verkauf, Personal oder im Dienstleistungsumfeld, dass Du Spaß am Vertrieb bzw. am Recruiting hast und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen.
- Du organisierst Deinen Arbeitsalltag gern durch Ziele und bringst einen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen mit, diese eigenständig oder im Team zu erreichen.
- Insgesamt überzeugst Du mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent durch Deine souveräne und professionelle Wirkung.

DEINE VORTEILE

- Mit fast 25 Jahren Erfolg am Markt bietet Dir Hays die Stabilität und Sicherheit eines global agierenden Konzerns und stellt unbefristet in Festanstellung ein.
- Steile Karriere-Chancen durch kontinuierliches Wachstum sowie individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten zum Fachexperten oder zur Führungskraft stehen Dir offen.
- Neben einem leistungsorientierten Vergütungsmodell profitierst Du von unseren zahlreichen Mitarbeiterangeboten - wie z. B. Bezuschussung zum Jobticket und Mittagessen, betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsförderung, Sonderkonditionen für Fitnessstudio-Mitgliedschaften, Mitarbeiterrabatte, Teamevents u.v.m..
- Im Sinne des New Work Prinzips erwarten Dich ein flexibles Arbeitszeitmodell, die Möglichkeit remote zu arbeiten sowie ein professionelles, durch eine Mentorenschaft gestütztes Onboarding.
- Darüber hinaus kannst Du Dich auf 30 Tage Urlaub freuen.

DEINE ANSPRECHPERSON

Alica Kühlwein
E-Mail: alica.kuehlwein@hays.de
Telefon: +49 621 1788 2312



Oder bewirb Dich mit wenigen Klicks direkt [HIER](#)